



## IL CRM FLESSIBILE CHE AIUTA LA TUA AZIENDA A RIMANERE IN CONTATTO CON I CLIENTI, SEMPLIFICANDO I PROCESSI E AUMENTANDO LA REDDITIVITÀ

Cli&Go è la soluzione in cloud per le aziende che vogliono tenere traccia di tutte le attività commerciali, dei dati e delle informazioni associate ai propri clienti e contatti potenziali, in maniera semplice e intuitiva. Cli&Go è integrabile con il mondo Microsoft 365 e con il gestionale Mago4 del gruppo Zucchetti Microarea

### COME FUNZIONA?

Cli&Go prevede la definizione di

**ORGANIZZAZIONI:** sono il punto di partenza per la registrazione di un contatto commerciale. In aggiunta ai campi standard dell'anagrafica, quali denominazione, email, telefono, ecc. l'utente può aggiungere altri campi di testo, numero, data, utilizzabili per creare ricerche e filtri

**PERSONE:** ad ogni organizzazione possono essere associate una o più persone di riferimento

**DOCUMENTI:** associa all'organizzazione tutti i documenti di interesse, come allegato o note di testo

**TRATTATIVE:** tieni traccia di tutte le trattative in corso, del loro stato, del prodotto/servizio e del responsabile tra gli utenti a cui sono riferite

**DETTAGLI TRATTATIVA:** definisci i dettagli delle tue trattative, specificando la data, la durata, il titolo e una breve descrizione.

### UNO STRUMENTO TANTE POSSIBILITÀ

- ✓ Con Clic&Go puoi pianificare tutti gli eventi (mail, telefonate, riunioni) e contemporaneamente visualizzarli anche nel calendario di Outlook
- ✓ Grazie all'integrazione con Mago4 è possibile lo scambio bidirezionale delle informazioni di anagrafica per le organizzazioni e le persone, sia a livello di contatto potenziale che di cliente e di altri dati aziendali

### PIANIFICA LA TUA STRATEGIA MARKETING

Con Cli&Go puoi pianificare e inviare le tue campagne marketing, selezionando target specifici. Grazie ai filtri puoi creare campagne personalizzate rivolte alle organizzazioni e alle persone che tu deciderai

